

# Quizz

## 30 questions incontournables

Vous envisagez de devenir franchisé ? Vous êtes sur le point de choisir une enseigne ? Validez notre liste des « 30 questions incontournables » et n'hésitez pas à rencontrer un conseiller Banque Populaire : avec plus de 500 enseignes clientes, vous disposerez d'un interlocuteur compétent !

### Mon franchiseur et son concept

- |  | oui                      | non                      |
|--|--------------------------|--------------------------|
| 1. Le franchiseur propose-t-il un concept suffisamment différencié et original par rapport à la concurrence? ..... | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 2. Les produits ou les services que le franchiseur commercialise sont-ils de qualité? .....                        | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 3. Me suis-je assuré de la bonne rentabilité des unités appartenant au franchiseur? .....                          | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 4. La sélection des franchisés me semble-t-elle bonne et rigoureuse? .....   | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 5. Le franchiseur organise-t-il une formation initiale et continue? .....  | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 6. Le franchiseur organise-t-il des activités de contrôle de son réseau? .....                                     | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 7. Le franchiseur a-t-il les moyens et la volonté de s'adapter aux évolutions de son marché? .....                 | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 8. La communication interne et externe du réseau me semble-t-elle suffisante? .....                                | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 9. Puis-je compter sur une assistance régulière de la part de mon franchiseur? .....                               | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 10. Le franchiseur est-il, à mon avis, un visionnaire réaliste? .....  | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |

### Entre 0 et 15 "oui"

Votre projet n'est pas encore mûr ! Réfléchissez encore... Rencontrez des franchisés, ils vous parleront de leur métier, de leur projet.

### Les franchisés du réseau et mon projet

- |  | oui                      | non                      |
|--|--------------------------|--------------------------|
| 1. Ai-je le goût de travailler sans compter mes heures? .....  | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 2. Ma famille est-elle prête à me suivre et à me soutenir? .....   | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 3. Ai-je choisi un secteur d'activité qui me plaît vraiment? .....   | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 4. Ai-je des aptitudes pour la gestion et le management? .....   | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 5. Me suis-je interrogé sur le nombre de franchisés qui ont ouvert et fermé au cours des 5 dernières années? .....         | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 6. Ai-je rencontré suffisamment de franchisés du réseau? .....   | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 7. Lors de mon entretien avec un franchisé du réseau, lui ai-je demandé depuis combien de temps il était franchisé? .....  | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 8. Ses résultats financiers sont-ils cohérents avec mes prévisions financières? .....                                      | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 9. Si c'était à refaire, investirait-il à nouveau dans cette franchise et envisage-t-il d'ouvrir une deuxième unité? ..... | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 10. Ai-je pris connaissance du Code de déontologie européen de la franchise pour me guider? .....                          | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |

### Les aspects financiers et mon partenaire bancaire

- |   | oui                      | non                      |
|---|--------------------------|--------------------------|
| 1. Me suis-je interrogé sur les moyens financiers nécessaires à mon projet, compte tenu de mes fonds propres et de ma capacité à emprunter? .....   | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 2. Ai-je calculé le fonds de roulement initialement requis pour faire face à la période de démarrage de ma nouvelle entreprise? .....   | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 3. Est-ce que je possède des ressources financières me permettant de survivre à des difficultés initiales ou des imprévus de mon entreprise? .....  | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 4. Est-ce que je dispose de garanties suffisantes pour assurer les prêts qui pourraient m'être consentis et est-ce que je connais le fonctionnement des sociétés de caution mutuelle? ..... | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 5. Me suis-je demandé quels étaient le chiffre d'affaires et le profit annuel moyen par établissement du réseau? .....  | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 6. Mon partenaire bancaire connaît-il bien les réseaux de franchise existants et les besoins de leurs nouveaux franchisés pour me conseiller efficacement? .....                            | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 7. Connaît-il les atouts de la franchise? .....   | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 8. Connaît-il bien l'état du marché local? .....  | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 9. A-t-il des agences proches de mon futur lieu d'implantation? .....   | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 10. Son organisation me permettra-t-elle d'avoir des réponses locales, rapides et adaptées à mon projet? .....  | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |

### Entre 15 et 25 "oui"

Vérifiez quelques points à l'aide de spécialistes. Votre projet est en bonne voie !

### Plus de 25 "oui"

Finalisez votre dossier de financement avec un conseiller de clientèle Banque Populaire. Il sera un partenaire précieux !